

НАУКА ПОБЕЖДАТЬ. 31 ГЕН ДИРЕКТОРА + 34 ОШИБКИ

Цель: для вас будет раскрыта ДНК сверхрезультативного руководителя, какими ключевыми инструментами нужно владеть чтобы УДВОИТЬ СВОЙ БИЗНЕС.

Аудитория:

ГЕНеральные директора, ТОП-менеджеры, руководители всех уровней.

В XXI веке ученые установили, что в ГЕНеме каждого человека с рождения присутствует ГЕН лидерства. Ему присвоили код rs4950. Мы все лидеры, но каждый лидер по-своему. Наша задача, предпринимателей и руководителей, за счет самоуправления пройти по самой верхней планке ГЕНа rs4950.

Достижения в бизнесе не бывают без падений, срывов. Впервые будут предоставлены 34 ошибки в бизнес-жизни.

Уверен, данный авторский мастер-класс будет этому способствовать и обогатит руководителей всех уровней новыми проверенными подходами и практиками.

Вы усилите свой ГЕН лидерства. Вы научитесь побеждать.

Побеждать себя. Достигать СВЕРХцели.

Программа:

- Как определить ГЕНИальность руководителя. Формула ГЕНИальности. Проведем анализ всех составляющих.
- **2 стратегии** в бизнес-жизни.
- Первая и самая важная задача ГЕНИального руководителя.
- Управление по амбициозным целям как основа могущества компании. Что такое Российский SMART.
- Как снизить управленческие риски. Почему «липа» должна быть тверже «дуба».
- Почему недовольный клиент первый помощник руководителя. Как с ними работать.
- Зачем нужен антикризисный менеджмент. Когда его применять.
- Правило прорыва в управлении для лидера.
- Зачем нужна в компании позитивно-напряженная погода.
- Как и зачем управлять при помощи обхода.
- Как использовать «мерцающие цели».
- Как принимать трудные ключевые решения и почему нужно «слезать с дохлой лошади».
- Золотой вопрос руководителя-результативника, который приносит миллионы прибыли.
- Как применять правило А. Суворова в операционной деятельности.
- **34 ошибки** в управлении, которые совершают руководители. Ошибки в бизнесе, как ступени роста. Почему надо знать чужие ошибки.

- Сотрудник-родственник: помощник или «тормоз».
- **3 ошибки** «харакири», которые «убивают» компанию.
- Как определить рентабельность ошибки.
- **4 составляющих** СуперГЕНа. Формула ГЕНиальности.
- Как и за счет чего повысить производительность сотрудника в 2 раза.
- Установка Подвиганта-руководителя в бизнесе.

В результате:

- 1) Вы узнаете принципы, на которых строит свою деятельность руководитель-стратег.
- 2) Вы поймете подходы, которые делают операционную деятельность результативной.
- 3) Вы уясните, как строить финансово правильные отношения с клиентами.
- 4) Вы проникнетесь тем, что нельзя делать в управлении.
- 5) Вы получите простые проверенные инструменты для роста личной продуктивности.
- 6) Вы узнаете, почему важны быстрые ошибки, и какие ошибки убирают компанию с рынка.
- 7) Вы услышите, что такое ответственность руководителя в миллион долларов.
- 8) Вы поймете, почему «проще» означает «лучше».
- 9) Вы уясните, как преодолевать спады в бизнесе и выходить победителем.
- 10) Вы узнаете меганавык ГЕНиального руководителя.
- 11) Вы поймете стратегию долгосрочного развития.
- 12) Вы уясните основные качества ГЕНиального руководителя.
- 13) Вы получите путевой лист, как удвоить бизнес.

Почему мастер-классы Владимира работают:

Владимир является успешным российским предпринимателем, которому удалось создать бизнес, развить, систематизировать его и стать лучшим менеджером в Европе. Владимир, по праву, считается бизнес-архитектором.

Поэтому в рамках авторских мастер-классов Владимир рассказывает о том, что делал, как делал и что приносило сверхрезультат. Участники получают инструменты, подходы, формулы, выводы, которые действительно работают в российских реалиях.

На сегодняшний день Владимир – как бизнес-практик открыто делится своими управленческими прорывными «секретами». Тысячи руководителей уже воспользовались проверенными наработками и добились своих высоких целей.

Слово автора:

Коллеги, так сложилась моя судьба, что я всю жизнь работаю руководителем, в том числе: более 30 лет, или **100 000** часов, работал ГЕНдиректором различных предприятий. Был и собственником, и совладельцем, как малых предприятий, так и группы компаний с оборотом **\$560 000 000** в год и численностью до 1000 сотрудников.

Я понял, что бизнес – это контактный жесткий, но интересный вид спорта. И побеждает тот, кто 7 раз падает, а 8-й раз встает, кто быстрый, кто голодный, кто амбициозный, у кого большая «хотелка» и кто постоянно доучивается и нацелен на Сверхрезультат.

Я считаю себя победителем. Мы с командой стали лучшим предприятием в Европе, мы стали самым прибыльным предприятием в отрасли. Каждый сотрудник в компании ГЕНерил по **\$1 000 000** выручки в год. И я задал себе вопросы:

Что этому способствовало? Почему мы победили конкурентов? Почему мы стали **№ 1**?

Значимые мысли и факты я искренне и честно изложил в своей книге «ГЕН директора. 17 правил позитивного менеджмента по-русски». Но большой массив знаний и проверенных инструментов остались за параметрами книги. Я решил продолжить делиться ключевыми управленческими инструментами, которые привели меня с командой к победе.

В то же время, без поражений не бывает побед.

Я решил искренне поделиться своими ошибками, чтобы вы их знали, обходили стороной и быстрее двигались к своим целям.

Представляю вам новый авторский мастер-класс «Наука побеждать. 31 ГЕН директора».

Уверен на 100%, если следовать выверенным на практике правилам и подходам, можно покорить любые вершины.

Хочу, чтобы вы взяли самое ценное из моего опыта и добились своей СВЕРХцели. А в науке побеждать есть один критерий оценки – его величество Результат.

Вперед друзья, к новым победам, к новым СВЕРХрезультатам! До встречи!